

Erfaren sælger og rådgiver til eksklusive dørprojekter

Er du en dygtig sælger med erfaring i rådgivning, og motiveres du af at arbejde med kunder i byggebranchen? Vi søger en intern sælger og rådgiver, der kan hjælpe arkitekter, bygherrer og andre aktører i branchen med at finde de bedste løsninger inden for eksklusive døre til historiske og moderne byggerier.

Om stillingen

Som intern sælger og rådgiver bliver du en vigtig del af vores salgsafdeling, hvor du får ansvaret for rådgivning og salg til en kræsen kundekreds. Du vil arbejde med spændende projekter og hjælpe vores kunder med at finde de rette løsninger.

Vi søger en person, der:

- ✓ Har minimum 5 års erfaring fra en lignende stilling
- ✓ Trives med kundekontakt og har stærke kommunikationsevner
- ✓ Er detaljeorienteret og struktureret
- ✓ Taler og skriver flydende dansk og engelsk
- ✓ Har kendskab til AutoCAD eller er villig til at lære det
- ✓ Er ansvarsbevidst og vant til at arbejde med deadlines

Vi tilbyder:

- ◆ En dynamisk arbejdsdag med ansvar for egne projekter
- ◆ En plads i en salgsafdeling, der løbende udvikler sig
- ◆ Muligheden for at arbejde med eksklusive produkter til særlige byggerier

Lyder dette som noget for dig? Så send os din ansøgning og bliv en del af vores team!

Du er velkommen til at kontakte salgschef Bo Elkjær Vejen, bo@vahle.dk tel: 28930517

Ansøgning sendes til: hr@vahle.dk

Der indkaldes løbende til samtale.

Starttidspunkt er efter aftale, vi venter gerne på den rette person.

Vi ser frem til at høre fra dig.